MICROfinanza

42 2022 Anno X bimestrale ISSN 2282-099X

IN QUESTO NUMERO

LE POLITICHE DEL LAVORO ENM

SPECIALE YES I START UP CALABRIA

ENTE NAZIONALE PER IL MICROCREDITO

CANTIERI DI IMPRESE: UNA REALTÀ PER EMERGERE

Sono l'ingegnere Salvatore Modaffari, direttore generale di Cantieri di Imprese, un Ente che nasce con l'intento di aiutare i giovani che vogliono avviare un'attività imprenditoriale. Qualche anno fa con un gruppo di miei colleghi abbiamo fondato Cantieri d'Imprese che è un'associazione che interviene sul tessuto produttivo della Regione Calabria. All'inizio abbiamo cominciato a interloquire con i Comuni perché l'idea era quella di diffondere la cultura del fare impresa e fortunatamente qualche anno dopo è nato il programma Yes I Start Up che non è altro che un completamento dell'attività che volevamo fare noi.

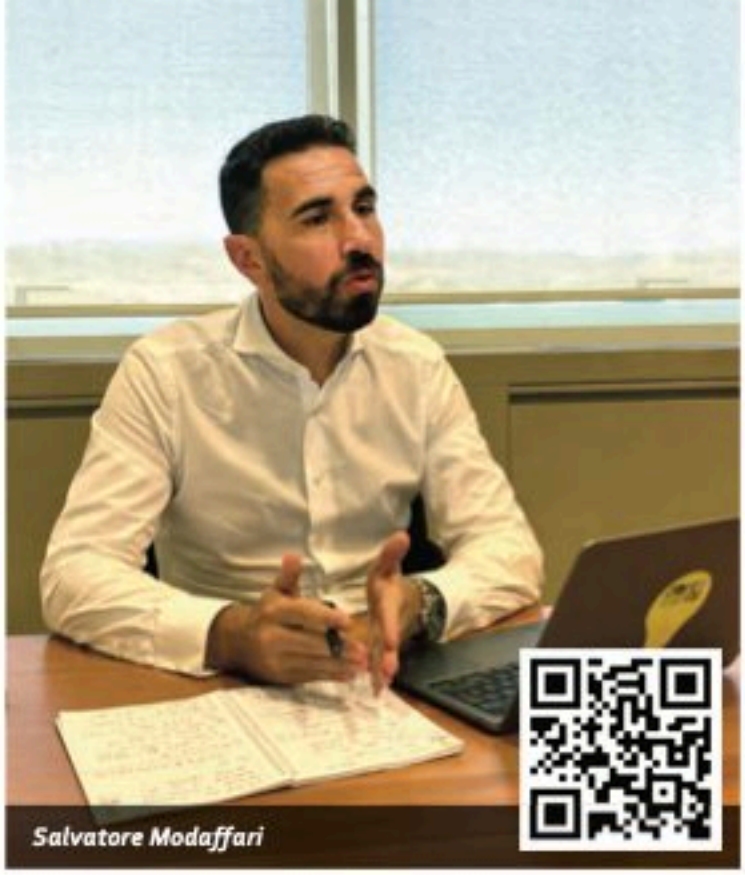
Questo non solo in termini di stimolo del tessuto produttivo, ma Yes I start up Calabria ci ha dato la possibilità di strutturare al meglio un corso per i giovani imprenditori affinché potessero mettere in esercizio l'attività.

Questa è stata un'esperienza bellissima, perché ci ha permesso ancora di più di aiutare tantissimi giovani in Calabria, noi abbiamo avviato in Calabria dal 2018 ad oggi oltre 200 imprese in diversi comuni della Regione, un terzo di queste imprese nascono soprattutto grazie allo strumento YISU e nascono in quei comuni che sono a rischio spopolamento, dove un giovane non si sarebbe mai immaginato di poter avviare la sua attività.

Quindi abbiamo esperienze di avvii imprenditoriali in comuni di 3-400 abitanti in immobili inutilizzati, dove costruiranno la propria attività produttiva a supporto di tutto il territorio, e questa è un'esperienza professionalmente molto gratificante e a livello di tessuto produttivo anche significativa.
L'intero programma fino ad oggi ha portato la nascita di tantissime imprese che impiegano mediamente 2,5 occupati e di questo la Calabria non può che beneficiarne.

Quando hai iniziato il percorso con Yes I Start Up e cosa ne pensi di questo progetto e anche del microcredito?

Abbiamo iniziato l'attività nel 2019, sicuramente YISU è una grande opportunità per i giovani, perchè fino ad oggi non è mai esistito uno strumento che li aiutasse


Salvatore Modaffari

nella difinizione dell'idea imprenditoriale e nella creazione del business plan. Avere oggi uno strumento adeguato come è YISU che ti aiuta nel concretizzare l'idea imprenditoriale è certamente un vantaggio per tutti i giovani.

Yes I Start Up aiuta a costruire un'idea imprenditoriale e a metterla in pratica, moltissimi giovani calabresi si sono iscritti ai corsi YISU, un po' perché volevano approcciare al mondo imprenditoriale, un po' perché volevano mettere nero su bianco la propria idea imprenditoriale. Inoltre è un'opportunità per tutto il territorio Calabrese, perché oggi secondo me è il principale strumento di sviluppo locale. La regione Calabria si salverà anche attraverso la nascita di nuove imprese.

Che cosa significa oggi per un ragazzo creare la propria impresa? Quali ragazzi arrivano da voi e con quali idee? Qual è l'azienda più bella che siete riusciti a realizzare dopo il percorso formativo?

Abbiamo aiutato ad avviare diverse attività imprenditoriali in molte delle provincie della Calabria, non c'è un'azienda che ha avuto risalto rispetto ad altre, perché ognuna ha una storia a se, l'esperienza YISU ci ha aiutato a capire che ogni progetto è unico, l'unicità di un progetto è proprio collegata al soggetto che lo porterà alla realizzazione, per cui anche un'attività semplice di un parrucchiere, di un'estetista, di un ristorante, di un fisioterapista, nel campo dell'innovazione è strettamente collegata al soggetto

imprenditoriale e per noi hanno un significato importante soprattutto in termini di valore produttivo che rimane sul territorio.

Quello che ci ha colpito è che ogni giovane aveva delle aspettative che sono state ampiamente soddisfatte, perché arrivare all'apertura di un'attività imprenditoriale in un territorio come il nostro dove la burocrazia è a volte molto gravosa in termini di tempistica, vuol dire tanto. Avviare quindi nuove attività imprenditoriali attraverso il programma YISU Calabria è un fattore molto positivo, ma soprattutto è positivo il fatto che si arrivi alla realizzazione, all'avvio dell'attività, perché con YISU Calabria, un giovane su due avvia un'attività imprenditoriale, quindi non è soltanto un'attività formativa fine a se stessa ma fa leva sul tessuto produttivo della Regione Calabria, ogni attività imprenditoriale, ogni microimpresa attiva 2,5 posti di lavoro e questo è un fattore positivo rispetto ai numeri che oggi ha portato il programma nel suo complesso.

Ogni comune della Calabria ha visto la nascita di nuove aziende imprenditoriali e soprattutto in quei comuni dove il rischio spopolamento è molto alto e cito alcuni progetti che stiamo facendo con alcuni comuni che hanno immobili inutilizzati, molti di questi immobili vengono dati in concessione, in affitto, il Comune li può valorizzare e contestualmente possono nascere diverse attività produttive, che vanno dai servizi alla persona, ai servizi alle imprese, alle attività nel campo della ristorazione e non ultime attività nel campo turistico.

YISU ha favorito anche la nascita di diverse attività produttive nell'ambito extra ricettivo, la Calabria è deficitaria anche rispetto alla creazione di posti letto soprattutto nei borghi antichi e lo strumento di Yes I Start Up Calabria è un'eccezionale leva per lo sviluppo locale e se decolla lo sviluppo locale, decolla anche quello regionale.

Quanti ragazzi sono passati attraverso i corsi?

Da noi sono passati circa un centinaio di ragazzi, nell'arco di 6 mesi circa la metà ha già avviato un'attività imprenditoriale e gli altri avvieranno l'attività nell'arco di 12/18 mesi, c'è stato un rallentamento a causa del covid, della guerra, dei rincari, però speriamo che a breve la situazione torni come era prima del covid.

Questo strumento è più utile per i giovani, per i disoccupati, per le donne, quali sono le categorie maggiormente attive?

Yes I Start Up dovrebbe essere uno strumento utile a tutti, anche a chi ha già un lavoro e vorrebbe approcciare al mondo dell'imprenditoria, mi vengono in mente le scuole superiori in cui nessuno ti dice: "Guarda tu potresti anche avviare un'attività imprenditoriale" ma ci insegnano a diventare tutti avvocati, architetti, medici, eccetera eccetera….
Manca proprio l'educazione sul fare impresa, quindi YISU è uno strumento che dovrebbe essere consigliato a tutti i soggetti che vogliono conoscere il mondo imprenditoriale.
Per alcuni versi secondo me dovrebbe essere proprio obbligatorio all'interno delle scuole superiori, perché oggi chiunque esce dalle scuole superiori si vuole iscrivere all'università e questo spesso provoca una perdita di talenti nell'imprenditoria. È utile per tutti, anche per chi ha già un'impresa, perché c'è chi vuole aggiornare, ampliare, differenziare, e comunque deve fare il business plan e se ha uno strumento snello che lo aiuta a fare indagine di mercato l'analisi dei competitor a investigare sulla sostenibilità economico-finanziaria ad attivare tutti quelli che sono i principi del marketing anche digitale è molto più semplice, quindi è uno strumento che consiglierei a tutti.

STORIE DI GIOVANI NEET E NUOVE IMPRESE

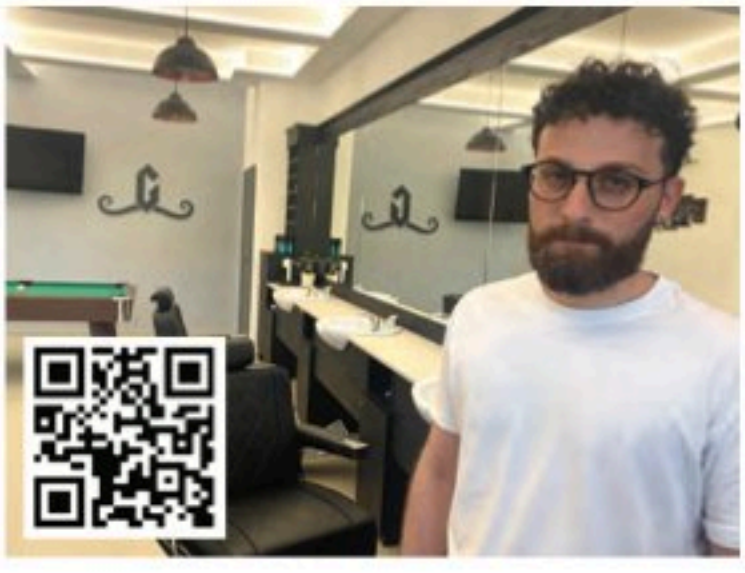
DAVIDE - BARBERIA

Mi chiamo Davide ho 26 anni, sono di Davoli e, dopo aver fatto un'esperienza lavorativa a Roma di 2 anni, ho deciso di aprire una barberia nel mio paese, perché credo nella mia terra.

Sono venuto a conoscenza della possibilità di accedere ad alcuni incentivi e ho voluto provare. Grazie a Cantieri di Imprese ho seguito un corso che si chiama Yes I start Up e che mi ha preparato al colloquio e a quello che sarebbe stato il mondo lavorativo.

Prima di tornare qui a Davoli ho cercato di fare un pò di esperienza a Roma seguendo un'Accademia e fermandomi a lavorare per un paio di anni. Quella esperienza mi è servita molto per aumentare le mie capacità, infatti tornato nel mio paese mi sentivo pronto per aprire un'attività tutta mia, che ormai ha compiuto da un anno.

Il corso che ho seguito è stato molto utile e mi ha preparato a entrare nel mondo dell'imprenditoria. Certo all'inizio non è stato semplice soprattutto a livello burocratico, perché ci sono molte pratiche da sbrigare e ovviamente per chi non è del settore non è così facile fare tutto da solo. Per fortuna tramite Cantieri d'Imprese sono stato seguito dai vari tutor che, passo dopo passo, mi hanno spiegato ogni cosa.



Il corso che hai seguito lo consiglieresti ad altri giovani che come te vogliono entrare nel mondo dell'imprenditoria?

Il corso che ho seguito ovviamente lo consiglio, vista la possibilità che offre sarebbe un peccato non approffitarne. Ci sono Enti specializzati che ti seguono e ti preparano per raggiungere l'obiettivo ed è giusto che i giovani ci provino, è giusto che chi ha l'idea di fare impresa qui nel proprio territorio ci resti e sfrutti al meglio le possibilità offerte.

C'è stato interesse da parte dei tuoi amici e conoscenti nel sapere come sei riuscito ad aprire la tua impresa?

All'inizio rientrato da Roma pensavo di trovare un po' di difficoltà perchého notato subito delle differenze tra qui e Roma a livello lavorativo, per fortuna invece la clientela e le persone in generale hanno capito subito il mio modo di lavorare e lo hanno apprezzato sin da subito.

GABRIELE - FISIOTERAPISTA

Mi chiamo Gabriele Francavilla ho 30 anni, ho studiato fisioterapia all'Università di Catanzaro, e sono originario di Soverato, una piccola città della Calabria in provincia di Catanzaro.

Ho avviato la mia impresa che si chiama "fisiodoc" ed è un laboratorio di fisioterapia.

L'idea di far nascere questa impresa qui è appunto quella di poter rimanere in questa terra che adoro e che mi dà la possibilità di avere una qualità della vita alta. Sicuramente non è facile iniziare un percorso da zero, però ci sono queste possibilità come il microcredito che fanno in modo che anche i giovani come me e come tanti altri possano avviare la propria impresa.

Io ho scelto di valorizzare il mio percorso di studi qui in Calabria perché il lavoro da dipendente non mi

piaceva molto e avevo voglia di creare qualcosa di mio e di creare un servizio per il territorio completo e di valore e quindi ho deciso di rimanere qui.

Ho conosciuto il microcredito grazie a Cantieri d'Impresa e in particolare grazie a Salvatore Modaffari che conoscevo già prima, sotto altri profili, e che mi ha permesso di avvicinarmi a questo mondo e capire un po' il mondo dell'impresa anche grazia al corso al quale Salvatore mi ha inviato che è Yes I Start Up.
Questo corso mi ha dato la possibilità di vedere la mia impresa non solo da un punto di vista professionale ma anche imprenditoriale in quanto per mantenere un'azienda è necessario anche produrre e questo è un passo importantissimo perché ti regala la possibilità di avere una solidità mentale per poter portare avanti le tue idee.
Nel nome della mia azienda viene riportata la parola "doc" che ricorda un po' il dottore ma in realtà ha un significato autoctono, questo perché ci tengo a rimanere ancorato alla mia terra riportando nel mio logo le onde del mare.
Devo ringraziare il microcredito che ha fatto sì che questo mio sogno di avviare la mia impresa si realizzasse e che potessi apportare sul territorio un servizio di altissima qualità con un bell'investimento e con la possibilità anche per un giovane che non ha la busta paga di accedere comunque ai finanziamenti ordinari per avviare la propria impresa.

Quali sono i servizi che offri presso la tua attività?

Offro servizi di fisioterapia sia strumentali che manuali. L'obiettivo è quello di espandere l'attività e cercare di avviare un ambulatorio completo che possa occuparsi del benessere nel senso olistico, a 360 gradi, quindi anche da un punto di vista psicofisico.

È stato difficile il percorso di accesso a questo progetto?

In realtà non è stato molto difficile in quanto Cantieri d'Impresa mi ha guidato dall'inizio alla fine, si sono fatti carico della mia esperienza e della mia pratica anche dal punto di vista burocratico alleggerendo tantissimo il peso dello sviluppo.

Che cos'è per te il microcredito?

Per me il microcredito è possibilità, avanzamento e sviluppo!

RAFFAELLA - CRYSTAL NAILS

Io mi chiamo Raffaella Facciolo ho 31 anni e sono di Catanzaro, ci tengo a precisare che oltre ad essere una giovane imprenditrice sono anche mamma di due bambini, uno di 4 anni e una di 3 mesi.
Faccio questa precisazione perché io ho frequentato il corso Yes I Start Up quando ero ancora incinta e ho avuto grazie a cantieri di imprese la possibilità di seguire il corso on-line concretizzando così la mia idea di impresa.
Infatti ci troviamo qui nella mia accademia dove vendo i prodotti del marchio Christian Lights che è un brand che riguarda la ricostruzione unghie, ed è un brand a livello mondiale e si occupa non solo della vendita dei prodotti ma anche della formazione.

È stato difficile il percorso per arrivare ad aprire la tua attività? I tutor ti hanno aiutato? Il corso che hai fatto ti è sembrato utile?

Credo che aver frequentato il corso Yes I Start Up sia stato di grandissimo aiuto perché mi ha permesso di sviluppare un business plan. Grazie al corso sono riuscita ad avere le idee più chiare. I tutor mi hanno seguito passo passo e inoltre il supporto di Cantieri di imprese è stato decisivo nella mia formazione e realizzazione della mia impresa.
Sono una persona che ha molte idee quindi il primo passo è stato aprire questa accademia ma sicuramente in futuro vorrei prendere un master per insegnare proprio qui nella mia accademia. Quindi oltre ad essere rivenditrice e ad organizzare corsi, l'obiettivo è anche quello di insegnare. Ma non solo, un'altra mia idea è quella di ingrandire integrando con dei servizi alla persona. Infatti attualmente sto frequentando un altro corso che mi rilascerà la qualifica per l'estetica.
Penso sia quello che dovrebbe fare ogni imprenditore, ossia avere ogni giorno nuove idee per migliorare la propria attività.
Se dovessi descrivere il microcredito sicuramente le prime parole che mi vengono in mente sono: aiuto e futuro, perché grazie a questo sostegno che ho ricevuto sono riuscita a realizzare la mia attività.

VALERIA - PESCHERIA

Mi chiamo Valeria Lanzo, ho aperto la mia attività insieme al mio compagno, io avevo già lavorato in una pescheria e quindi ci è venuta l'idea di aprire un negozio nostro. Ho frequentato il corso Yes I Start Up, e ho ottenuto il finanziamento con selfiemployment. Per aprire l'attività ci sono voluti €43000 e abbiamo aperto nel mese di giugno 2022.
Siamo aperti da soli tre mesi, purtroppo non è partita benissimo perché con l'estate la gente va al mare e non cucina, quindi abbiamo venduto poco pesce.

Consiglio assolutamente il corso Yes I Strt Up, per me è stato utilissimo, soprattutto la presenza, perché io online non l'avrei mai fatto. Prima dell'esame ho fatto delle videochiamate con l'insegnante che mi sono servite tantissimo. È stata un'esperienza molto utile infatti l'ho già consigliata ad alcuni amici e molti si sono già iscritti.
Con l'anno nuovo speriamo di crescere e mettere anche la cucina così da offrire alla clientela prodotti già pronti all'uso.

LUCA - RIPARAZIONI TELEFONO

Io mi chiamo Luca Sirianni e insieme a mia moglie Saveria abbiamo aperto da quasi 2 anni un'attività di riparazioni smartphone, tablet e computer.
Abbiamo effettuato il corso di Yes I start Up totalmente gratuito e durante questo corso ci hanno spiegato come aprire la nostra attività.
Io inizialmente ero assunto presso un'altra azienda nella quale avevo fatto un pò di esperienza così ci è venuta in mente l'idea di metterci in proprio. Siamo venuti a conoscenza del corso Yes I Start Up tramite un amico che mi ha spiegato appunto che c'era questa possibilità attraverso questo corso di poter aprire un negozio grazie a dei finanziamenti, così abbiamo iniziato a frequentare il corso e alla fine abbiamo ottenuto il finanziamento con Selfiemployment in circa sei mesi che ci ha permesso di realizzare la nostra impresa.

Quale'è stata la cosa più bella del corso, quella più utile, e quella che vi è piaciuta di meno?

Per me il corso è stato tutto utile, non c'è una cosa che non mi sia piaciuta, perchè la docente ci ha spiegato sempre tutto per bene, passo passo, ci ha spiegato i

vantaggi e gli svantaggi dell'aprire un'attività, rispondeva a tutte le nostre domande e ci chiariva ogni dubbio, quindi è stato utilissimo e infatti lo consiglio a tutti i miei coetanei che sognano di aprire un'attività perchè ci sono molte cose da imparare e che bisogna sapere prima di aprire una impresa.

ANDREA - CASEIFICIO "LA MOZZARELLONA"

Andrea e la moglie hanno aperto la loro attività casearia, lei è l'anima del commercio, lui, da sempre, è l'artigiano, l'artista, da quando aveva 14 anni ha fatto il casaro, ovvero si è dedicato alla produzione di mozzarella artigianale. L'idea della moglie è stata quella di frequentare il corso di Yes I Start up Calabria e cercare di capire come poter avviare la propria impresa in modo che questa grande tradizione di Calabria e questo grande lavoro portato avanti da Andrea negli anni, potesse divenire l'azienda di famiglia, dove anche i loro figli potessero lavorare, portando avanti per il futuro la tradizione di questa arte antica.

Finito il corso hanno avviato le pratiche per il finanziamento e finalmente hanno potuto aprire l'azienda, che va molto bene a detta degli stessi titolari e che oggi è un fiore all'occhiello dell'artigianalità del prodotto biologico in tutta la zona. L'idea è quella di poter riuscire a realizzare anche altri punti vendita di questa eccellenza, che parte dalla mungitura, la pastorizzazione fino alla realizzazione a mano delle mozzarelle, processo lungo è faticoso. Lo stesso Andrea sostiene che il prodotto non può essere deprezzato, anzi valorizzato, e ha deciso di non entrare in competizione con la produzione industriale e non vendere mai alle grandi catene di distribuzione, proprio perchè ci si mettono tanta cura e amore nel realizzarlo, quindi può essere venduto solo al giusto prezzo.

Questo è un esempio di come si può realizzare, grazie a formazione, educazione finanziaria e alla possibilità di accedere a un finanziamento, un sogno che dura da tutta una vita e quindi con il proprio lavoro realizzare se stessi e la propria famiglia.

MARCO - FISIOTERAPIA

Sono titolare insieme ad altri due soci del centro Rappresentative di Vibo Valentia, finita l'Università abbiamo deciso con i miei colleghi di cercare qualcosa che potesse aiutarci per aprire un centro tutto nostro. Si tratta di un centro di riabilitazione. Su internet abbiamo trovato il corso di Yes I start Up così incuriositi ci siamo informati sull'Ente Nazionale per il Microcredito, il quale ci ha fornito tutte le informazioni per giungere alle informazioni. Abbiamo deciso di intraprendere questo percorso dopo esserci laureati all'Università di Catanzaro in fisioterapia. Utilizzando la piattaforma abbiamo trovato il finanziamento di Io Resto al Sud, così ci siamo affidati ad un soggetto attuatore dell'Ente Nazionale per il Microcredito e abbiamo participato al corso Yes I start Up, questo corso ci ha permesso di avere numerose nozioni riguardo sia il finanziamento ma anche la gestione dell'attività e un business plan, e tutto quello che riguarda il nostro settore. Una volta terminato il corso abbiamo presentato la domanda, ci è stata accolta e siamo stati in un certo senso aiutati e coordinati da un tutor di Invitalia che ci ha permesso di arrivare alla conclusione del nostro percorso.

Il corso di Yes I start Up è stato molto utile per mettera a fuoco la nostra idea di impresa, infatti la prima cosa che abbiamo fatto è stato il business plan, ognuno di noi ne ha dovuto compilare uno, quindi ognuno ha dovuto inserire le sue idee, alla ricerca del suo competitor, la ricerca della nostra idea di business..Quindi da lì abbiamo unito le tre idee, e il nostro tutor e il soggetto attuatore ci ha permesso alla fine di utilizzare un'idea principale seguendo comunque la logica di tutti e tre.

Rispetto ai normali centri di fisioterapia noi abbiamo cercato di andare oltre e non fermarci solo agli elettromedicali e alle solite terapie, infatti abbiamo inserito nel nostro progetto una piscina che ci è stata approvata e finanziata da Invitalia per poter fare l'idrokinesiterapia, che qui nella nostra provincia siamo gli unici ad